**Financial Performance Data – Data Dictionary - french to follow**

Financial Performance Data is created by Statistics Canada using Revenue Canada tax returns for both incorporated and unincorporated businesses operating in Canada. This data provides selected revenue, expense, profit and balance sheet items as well as financial ratios on small business in Canada.

For the unincorporated businesses, the data from the business income statement schedules, attached to the T1 e-file tax return, are used. For the incorporated businesses operating in Canada, the balance sheet and income statements of the General Index of Financial Information (GIFI) schedules, attached to the tax return (T2), are used.

The Financial Performance Data (FPD) website <http://www.ic.gc.ca/eic/site/pp-pp.nsf/eng/home> can be used as a guide in working with the FPD Open Data files.

Data users are cautioned when comparing annual data with previous years from the Financial Performance Data, as differences in the methodologies make these comparisons uncertain.

**How to navigate the financial data files:**

After opening the csv file, expand the first row to see all details of the column headers, next filter on the first column (Incorporation Status), by selecting your incorporation status category:

**1** = Unincorporated businesses

**2** = Incorporated businesses

**3** = All businesses (unincorporated + incorporated)

Some sections of the Financial Performance Data datasets only have data available for particular incorporation status categories. Only incorporated businesses (**2**) data is available for the $5 million to $20 million revenue range.

**Balance\_sheet** files only have details for incorporated businesses (**2**)

**Profitable vs. Non-profitable business** files only have details for all businesses (**3**)

**Financial\_Ratio** files include data for incorporated businesses (**2**) only

**Total\_revenue** and **Total\_expense** files have details for the 3 incorporation status categories:

incorporated, unincorporated and all businesses (**1**), (**2**), (**3**)

Use **Naics\_descriptors** file as a reference to find your industry

**Note:** NAICS codes: Manufacturing **(31-33) = 313233**

 Retail **(44-45) = 444500**

 Transportation and Warehousing **(48-49) = 484900**

**Data values are in thousands of dollars (x 1000)**

**9999 / 99999.9 / 999999** = Data not available or supressed due to confidentiality

**Canada/Provinces codes:**

----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**00** Canada (only available option for the $5 million to $20 million revenue range)

**10**  Newfoundland and Labrador

**11**  Prince Edward Island

**12** Nova Scotia

**13** New Brunswick

**15** Atlantic Canada

**24**  Quebec

**35** Ontario

**46** Manitoba

**47** Saskatchewan

**48** Alberta

**49** Prairies

**59**  British Columbia

**60**  Yukon

**61**  Northwest Territories

**62** Nunavut

**63 = 60**+**61**+**62** Territories

**Quartiles:**

The quartiles divide all of the small and medium sized businesses that operate within the selected industry into four groups (quartiles) of the same size based on levels of revenue or profit margin generated. Each profile contains groupings within the whole revenue or profit margin range. To define the quartiles, the businesses are first ranked from lowest to highest operating revenue or profit margin. Then, the sample is divided into four parts, a bottom quartile, a lower middle, an upper middle and a top quartile.

The **Bottom** quartile consists of the 25% of businesses with the lowest reported operating revenue or profit margin. The **Lower middle** consists of the 25% of businesses with reported operating revenue above the cut-off for the Bottom quartile and below the median revenue or profit margin level. The **Upper middle** consists of the 25% of businesses with reported operating revenue or profit margin above the median revenue level and below the cut-off for the Top quartile. The **Top** quartile consists of the 25% of businesses with the highest reported operating revenue or profit margin.

You can use the quartile that best reflects the revenue level your business generates to obtain a more relevant benchmark. Businesses with high levels of revenue can have very different cost structures than those with low levels of revenue, even within the same industry.

**Quality Indicators:**

Quality indicators are available to provide data users with information on the accuracy of the published estimates. Although, as a census, estimates contained in the small business profiles are not subject to sampling error, the quality of displayed values are still subject to other factors, including imputation. Imputation is a process whereby records with missing data are assigned values based on the data of records with more complete data. This is performed in two cases, when a data point reported by a business is judged to fall outside the limits of statistically coherent values or when a business fails to itemize all or part of the required information. Imputation methods used by Statistics Canada include, but are not limited to, historical imputation, donor imputation, and generic-to-detail allocation. The quality indicators below are a measure of the amount of imputation contributing towards a given value.

**A** = Excellent

**B** = Very Good

**C** = Good

**D** = Acceptable

**E** = Use with caution

**Données sur la performance financière - Dictionnaire de donnée**

Les rapports Données sur la performance financière sont générés à partir des données que Statistique Canada a créées au moyen d’un échantillon, fourni par Revenu Canada, de déclarations de revenus d’entreprises constituées en société ou non et en exploitation au Canada.

Dans le cas des entreprises non constituées en société, Statistique Canada utilise les données de l’état des résultats joint à la déclaration de revenus T1 produites par voie électronique. Dans le cas des entreprises constituées en société en exploitation au Canada, l’organisme se sert plutôt des données de bilan et d’état des résultats de l’Index général des renseignements financiers (IGRF), jointes aux feuillets T2.

<http://www.ic.gc.ca/eic/site/pp-pp.nsf/fra/accueil> peut être utilisé comme guide pour travailler avec les fichiers de données ouvertes sur DPF.

Les utilisateurs de données sont mis en garde lorsqu'ils comparent les données annuel sur les performances financières avec les années précédentes, car les différences dans la méthodologie rendent ces comparaisons incertaines.

**Comment naviguer dans les fichiers de données financières :**

Après avoir ouvert le fichier csv, développez la première ligne pour voir tous les détails des en-têtes de colonnes, puis filtrez la première colonne (Statut d'incorporation / Statue d'incorporation), en sélectionnant votre catégorie de statut d'incorporation :

**1** = Entreprises non constituées en société

**2** = Entreprises constituées en société

**3** = Toutes les entreprises

Certaines sections des données de Données sur la performance financière ne contiennent que des données disponibles pour des catégories particulières d'incorporation. Les entreprises constituées en

société (2) sont les seules options disponibles pour intervalle de revenu 5 milliers de dollars $ à 20 millions de dollars $.

Les fichiers de **bilan** ne contiennent que des détails pour les entreprises constituées en société (**2**)

Les fichiers **d’entreprises rentables ou non rentables** n'ont que des détails pour toutes les

entreprises (**3**)

Les fichiers **ratios\_financiers** incluent des données pour les entreprises constituées en

société (**2**) uniquement.

Les fichiers **revenu\_total** et **dépenses total** ont des détails pour les entreprises constituées en société, non constituées en société et toutes les entreprises (**1**), (**2**), (**3**)

Utilisez le fichier **Description\_Scian** comme référence pour trouver votre industrie.

**Note:** codes SCIAN: Fabrication **(31-33) = 313233**

 Commerce de détail **(44-45) = 444500**

 Transport et entreposage **(48-49) = 484900**

**Valeur des données en milliers de dollars (x 1000)**

**9999 / 99999.9 / 999999** = Données non disponible ou supprimé en raison de la confidentialité

**Canada/Provinces codes :**

----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**00** Canada (sont les seules options disponibles pour intervalle de revenu 5 milliers de dollars $ à 20 millions de dollars $)

**10** Terre-Neuve-et-Labrador

**11** Île-du-Prince-Édouard

**12** Nouvelle-Écosse

**13** Nouveau-Brunswick

**15**  Canada atlantique

**24**  Québec

**35** Ontario

**46** Manitoba

**47**  Saskatchewan

**48** Alberta

**49** Prairies

**59** Colombie-Britannique

**60** Yukon

**61**  Territoires du Nord-Ouest

**62** Nunavut

**63 = 60**+**61**+**62** Territoires

**Quarts :**

Les quartiles répartissent l'ensemble des petites et moyennes entreprises qui opèrent dans le secteur choisi en quatre groupes (quartiles) de la même taille en fonction des niveaux de revenus ou de la marge bénéficiaire réalisée. Chaque profil contient des regroupements au sein de l'ensemble du revenu ou de marge bénéficaire. Pour définir les quartiles, les entreprises sont d'abord classées de la plus faible à la plus élevée des revenus d'exploitation ou marge bénéficiaire. Ensuite, l'échantillon est divisé en quatre parties, un quartile inférieur, une moyenne inférieure, une moyenne supérieure et un quartile supérieur.

Le quart **inférieur** est composé du 25 % des entreprises de l’échantillon total qui ont les revenus d’exploitation ou marge bénéficaire les plus faibles. Le **deuxième** quart est composé du 25 % des entreprises dont les revenus d’exploitation ou marge bénéficaire se situent entre la limite supérieure du quart inférieur et la médiane. Le **troisième** quart est composé du 25 % des entreprises dont les revenus d’exploitation ou marge bénéficaire se situent entre la médiane et la limite inférieure du quart supérieur. Le quart **supérieur** est composé du 25 % des entreprises de l’échantillon total qui ont les revenus d’exploitation ou marge bénéficaire les plus élevés.

Vous pouvez utiliser les données du quart reflétant le mieux les recettes générées par votre entreprise pour que l’analyse comparative soit plus pertinente. Les entreprises qui ont des recettes élevées ont des structures de coûts très différentes de celles des entreprises ayant de faibles recettes, même au sein d’une même industrie.

**Indicateurs de qualité :**

Des indicateurs de la qualité sont disponibles afin de fournir aux utilisateurs des renseignements sur l’exactitude des estimations publiées. Bien que, comme pour un recensement, les estimations comprises dans les profils des petites entreprises ne donnent pas lieu à des erreurs d’échantillonnage, la qualité des valeurs affichées dépend toujours d’autres facteurs, y compris l’imputation. L’imputation est un processus selon lequel on attribue des valeurs aux enregistrements dans lesquels il manque des données à l’aide de données d’enregistrements plus complets. Elle est utilisée dans deux cas : lorsqu’une valeur déclarée par une entreprise est jugée comme étant en dehors des limites des valeurs statistiquement cohérentes ou lorsqu’une entreprise ne fournit pas la totalité de l’information requise ou une partie de celle-ci. Les méthodes d’imputation utilisées par Statistique Canada comprennent notamment l’imputation historique, l’imputation par donneur et le processus des données génériques aux données détaillées. Les indicateurs de la qualité ci-dessous constituent une mesure de l’ampleur de l’imputation qui contribue à une valeur donnée.

**A** = De haute qualité

**B** = Très bonne

**C** = Bien

**D** = Acceptable

**E** = Utiliser avec prudence